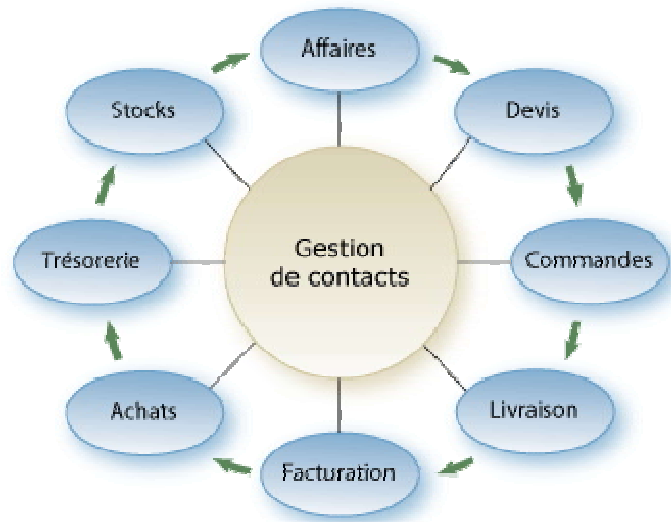


INES.e-Business Suite

Une solution complète pour gérer votre entreprise



A qui s'adresse INES.e-Business Suite ?

- **Aux chefs d'entreprises** qui souhaitent pouvoir gérer simplement leur activité.
- **Aux directeurs fonctionnels (financiers, commerciaux...)** gestionnaires de leurs entités respectives, qui se déplacent souvent et qui souhaitent accéder à leur système d'information ou qu'ils soient et à n'importe quel moment.
- **Aux indépendants** qui souhaitent disposer d'une solution souple et complète.

Que vous apporte INES.e-Business Suite ?

Une vision globale de vos clients et prospects

INES.e-Business Suite vous permet de disposer de **l'ensemble des informations** utiles à vos actions de prospection et de ventes :

- Accès à la **base de données commerciale** suivant les droits qui sont définis.
- **Historique** de l'ensemble de la relation (e-mails, notes, rapports de visites, rendez-vous, appels téléphoniques, fax émis/reçus).
- Accès à une base de fichiers et **documents associés** (présentations, devis, proposition).

INES.e-Business Suite vous permet de disposer d'**informations à jour, cohérentes et sécurisées.**

Un pilotage de l'activité commerciale précis en temps réel

Les **dirigeants d'entreprises** doivent constamment **prendre des décisions**. INES.e-Business Suite vous permet de disposer de toutes les **informations utiles en temps réel**. C'est la garantie de prendre les décisions en parfaite connaissance de cause :

- Organisation des ressources : vous pouvez répartir vos ressources suivant vos potentiels d'affaires.
- Suivi de l'ensemble des **indicateurs d'activité des équipes** auprès de vos clients et prospects, statistiques d'appels, nombre de visites, devis, liste des affaires en cours.
- Formalisation et **gestion du processus de vente** avec implication de différents acteurs, définition des étapes clés, gestion des cycles de ventes courts et des cycles de ventes complexes.

La gestion complète du processus de vente

Gestion globale de votre chaîne commerciale (Affaire/devis, commande/livraison, facturation/recouvrement), édition des documents commerciaux au format PDF, gestion évolutive des documents.

La gestion des achats

Définition d'appels d'offres, saisie de commandes aux fournisseurs, édition de bordereaux de commande, décaissement automatique dans la trésorerie... Découvrez une administration des achats à l'ergonomie intuitive.

Commandes	
A terminer	18 cdes
Approuvée	7
Nouveau(x)	106

La gestion des stocks

Entrées, sorties, inventaires, gestion des pertes, gestion des nomenclatures, alerte des stocks minimums... Gérez vos stocks très simplement grâce à une interaction avec la gestion des achats.

La gestion de la trésorerie

L'interactivité des modules de gestion des achats et des ventes vous facilite le suivi de votre trésorerie même si vous gérez plusieurs banques et plusieurs devises.

Compte de résultat
Exercice 2006
Tous les exercices
Comptes

Le pilotage de votre activité

INES.e-Business Suite intègre en standard les fonctions de pilotage avancé de **INES.Analytics**. Outil de création de requêtes personnalisées, présentation des résultats sous formes graphiques et tableaux de bord.

Un choix sur l'utilisation

INES.e-Business Suite est **accessible par abonnement**, facturé par utilisateur dans le cadre de contrats de durées de 1, 12 ou 24 mois, **ou en mode licence**. Contactez notre service commercial pour de plus amples informations.



En résumé

INES.e-Business Suite est le **systeme de gestion commerciale intégré** proposé par INES, vous permettant de disposer d'une solution complète pour **gérer votre entreprise**.

Comme l'ensemble des solutions INES.OnDemand, elle est utilisable sur tout terminal équipé d'un **navigateur Internet**. Elle intègre un module de synchronisation avec Microsoft Outlook®™ 2003.

Très simple et intuitive, elle sera adoptée rapidement par vos équipes et vous apportera un retour sur investissement rapide.