

# INES.FreeEdition

La solution gratuite de gestion de contacts  
qui intègre l'ensemble des fonctions de communication,  
d'échange et de partage de l'information



## A qui s'adresse INES.FreeEdition ?

INES.FreeEdition s'adresse à tous les professionnels qui souhaitent **optimiser la gestion de leurs relations clients**, pour gagner encore en **efficacité** !

## Que vous apporte INES.FreeEdition ?

- INES.FreeEdition est un puissant outil de gestion de vos contacts, intégrant votre messagerie, et vous permettant très facilement d'organiser, historiser et partager en temps réel votre information.
- Celle-ci est disponible sans contrainte de lieu ni de temps. Vous gagnez ainsi en **productivité** et **augmentez la satisfaction de vos clients** !
- Bâtie sur le même système d'information collaboratif que les autres versions de notre gamme, INES.FreeEdition permet un premier accès à la richesse des solutions INES de gestion des relations clients.

## Comment fonctionne INES.FreeEdition ?

- INES.FreeEdition est accessible **gratuitement**, sans engagement, à toute personne munie d'un numéro de SIRET.
- Pour devenir client INES.FreeEdition, il suffit de remplir une demande d'abonnement en ligne en cliquant sur le lien "Je crée mon compte INES.FreeEdition". Votre base est créée automatiquement, et vous recevez par e-mail vos codes d'accès.
- Vous conservez l'entière **maîtrise de vos informations**, et pouvez à tout moment faire évoluer votre compte vers d'autres versions des logiciels INES : ajout de fonctionnalités, ajout d'utilisateurs... Ces évolutions se gèrent en toute **transparence**, directement à partir de votre application, ou en contactant le Service Client INES.
- INES.FreeEdition est limité à deux utilisateurs par numéro de SIRET.
- La taille de votre base INES.FreeEdition est plafonnée à 10 Mo. Toute demande de support sera soumise à facturation.



## Pourquoi choisir une autre version d'INES ?

■ Construites autour du même système d'information collaboratif, les autres versions d'INES apportent aux utilisateurs et entreprises clientes de riches et nombreuses fonctionnalités complémentaires.

Nous vous invitons à consulter les documentations présentant chacune des versions de nos applications :

- INES.ContactManager, pour organiser et suivre tous vos contacts
- INES.SalesForce, pour optimiser votre organisation commerciale et piloter votre force de vente
- INES.MarketingManager, pour piloter vos campagnes marketing et enrichir votre démarche de prospection

■ L'intégralité de ces fonctionnalités sont par ailleurs intégrées dans **INES.CRM Suite**, l'application complète de **pilotage de vos relations clients** (Marketing / Force de Vente / Service Client / Analyses et Tableaux de Bord).

■ A tout moment, vous pouvez très simplement demander à être recontacté par un conseiller INES, ou à bénéficier d'une démonstration en ligne.

■ Si vous envisagez d'utiliser INES.FreeEdition à l'occasion d'un test en vue du choix d'un CRM pour votre entreprise, nous vous invitons à prendre contact avec un conseiller INES. En identifiant plus précisément votre besoin, il sera en mesure de vous proposer une démonstration de nos applications et de vous orienter vers une offre conforme aux besoins de votre entreprise.